



**(Senior) Business Developer (m/w/d) – Remote im Außendienst
Region Nord – Hamburg/Hannover/Bremen**
für weltweit erfolgreichstes
Immobilienmaklernetzwerk gesucht

Du hast viel Freude am People Business und bist ein Kommunikationstalent? Du liebst es Deine Kunden auf das nächste Level zu heben? Du bist gerne unterwegs und stehst auf abwechslungsreiches Arbeiten? Dann werde Teil unseres Business Development Teams.

RE/MAX wurde 1973 gegründet und ist heute mit seinen etwa 140.000 Maklern das größte Immobilienmaklernetzwerk weltweit. In mehr als 110 Ländern sind über 8.300 Büros für die Marke RE/MAX tätig. Das Headquarter von RE/MAX Germany hat seinen Sitz in Leinfelden-Echterdingen. Deutschlandweit vermitteln derzeit rund 860 Makler Immobilien in über 213 Immobilienbüros.

Dein Profil.

- Du hast ein Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, Volkswirtschaftslehre, oder eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen und verfügst über mindestens 3 Jahre Berufserfahrung
- Du bringst idealerweise Erfahrung aus dem Bereich Business Development, Consulting, Recruiting oder Vertrieb mit
- Begeisterungsfähigkeit und Einfühlungsvermögen liegen Dir ausgesprochen gut
- An Deine Aufgaben gehst Du analytisch, strukturiert und zielorientiert heran
- Durch Deine souveräne und überzeugende Art, schaffst Du es auch schwierige Inhalte verständlich zu vermitteln
- Du bist mit Leidenschaft und Eigeninitiative bei der Arbeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab

Dein Aufgabengebiet.

Du unterstützt unsere Immobilienshop-Inhaber bei der Verwirklichung ihrer Wachstumsziele in Bezug auf Umsatzentwicklung, Mitarbeiterrekrutierung, -führung und -entwicklung.

Das bedeutet im Daily Business:

- Regelmäßige Besuche der Immobilienshops und Aufbau einer vertrauensvollen Kundenbeziehung
- Erstellung von Ergebnis- und Performance-Statistiken
- Tracking von KPIs, Anfertigung von Soll-Ist-Vergleichen und Forecasts
- Markt- und Wettbewerbsanalysen erstellen
- Identifikation neuer Trends und Wachstumspotenziale

Unser Angebot.

- Du erhältst eine attraktive Fixvergütung mit einer zusätzlichen Erfolgsvergütung
- Wir arbeiten Dich professionell ein
- Durch Weiterbildungen können Sie sich in Ihrem Expertengebiet weiterentwickeln
- Du erhältst sowohl betriebliche Altersvorsorge als auch Corporate Benefits
- Wir pflegen eine offene und kollegiale Unternehmenskultur in einem international tätigen, motivierten und innovativen Netzwerk
- Ein toller Team Spirit und regelmäßige gemeinsame Teamevents sind uns wichtig

Du fühlst Dich angesprochen? Dann sollten wir uns definitiv kennenlernen.

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@remax.de.

Bei Fragen steht Dir Carina Stevens gerne telefonisch unter 0711 933 263 30 zur Verfügung. Weitere Informationen findest Du unter www.remax.de.