

Expansion Manager (m/w/d) Außendienst - Remote

für weltweit erfolgreichstes Immobilienmaklernetzwerk gesucht



Sie sind ein Kommunikationstalent, haben viel Freude am Netzwerken und können Menschen begeistern? Sie lieben abwechslungsreiches Arbeiten und sind gerne unterwegs? Dann gehen Sie mit uns den nächsten Schritt und werden Sie Expansion Manager (m/w/d)!

RE/MAX wurde 1973 gegründet und ist heute mit seinen etwa 140.000 Maklern das größte Immobilienmaklernetzwerk weltweit. In mehr als 110 Ländern sind über 8.300 Büros für die Marke RE/MAX tätig. Das Headquarter von RE/MAX Germany hat seinen Sitz in Leinfelden-Echterdingen. Deutschlandweit vermitteln derzeit rund 860 Makler Immobilien in über 213 Immobilienbüros.

Ihr Aufgabengebiet.

Sie sprechen mit Unternehmern aus der Immobilienbranche, gerne auch mit Quereinsteigern, die sich für die Immobilienbranche interessieren und begeistern sie für einen RE/MAX Shop Standort. Das bedeutet:

- Sie analysieren die Zielgruppen in Ihrem Vertriebsgebiet und generieren hierdurch Kontakte
- Im Erstgespräch bauen Sie die Kundenbeziehung zu Ihrem Interessenten auf
- Im gesamten Prozess begleiten und beraten Sie den Interessenten bis zum Vertragsabschluss

In regelmäßigen Abständen reisen Sie zu Teammeetings ins Headquarter an. Hier tauschen Sie sich zu Ihren Best Practices mit Ihren Teamkollegen aus, sprechen über die gemeinsamen und individuellen Vertriebsziele und motivieren einander zu Höchstleistungen.

Ihr Profil.

- Sie begeistern Menschen durch Ihr sympathischen und empathisches Auftreten
- Durch Ihre offene, kommunikationsstarke Art fällt es Ihnen leicht, neue Geschäftskontakte aufzubauen
- Sie sind selbstbewusst und arbeiten eigenständig
- Sie haben idealerweise eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium in der Betriebs- bzw. Immobilienwirtschaft abgeschlossen
- Erste Vertriebserfahrungen sind von Vorteil, aber kein Muss

Unser Angebot.

- Ihr Vertriebsgebiet wird Ihnen rund um Ihren Wohnort zugeteilt, von hier aus arbeiten Sie im Homeoffice und planen Ihre Kundenbesuche
- Wir beschäftigen Sie in Festanstellung und unbefristet
- Sie erhalten eine attraktive Fixvergütung mit einer zusätzlichen Erfolgsvergütung für vermittelte RE/MAX Standorte
- Ihnen wird ein Firmenfahrzeug zur Verfügung gestellt, das Sie auch privat nutzen dürfen
- Sie erhalten ein professionelles Onboarding
- Durch Weiterbildungen können Sie sich in Ihrem Expertengebiet weiterentwickeln
- Sie erhalten sowohl betriebliche Altersvorsorge als auch Corporate Benefits
- Wir pflegen eine offene und kollegiale Unternehmenskultur in einem international tätigen, motivierten und innovativen Netzwerk
- Ein toller Team Spirit und regelmäßige gemeinsame Teamevents sind uns wichtig

Sie fühlen sich angesprochen? Dann sollten wir uns definitiv kennenlernen.

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@remax.de
Bei Fragen steht Ihnen Carina Stevens gerne telefonisch unter 0711 933 263 30 zur Verfügung.