

Business Developer Director (m/w/d)



für weltweit erfolgreichstes Immobilienmaklernetzwerk gesucht

Das RE/MAX Franchisesystem, gegründet 1973, ist das weltweit erfolgreichste Immobilienmaklernetzwerk. Etwa 137.000 Makler auf ca. 8.300 Büros verteilt, sind derzeit in mehr als 110 Ländern für die Marke tätig. Das Headquarter von RE/MAX Germany hat seinen Sitz in Leinfelden-Echterdingen. Aktuell vermitteln in über 213 Immobilienbüros rund 860 Makler Immobilien in Deutschland.

Zur Verstärkung unseres Teams von RE/MAX Germany, suchen wir im Headquarter in Leinfelden-Echterdingen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Business Development Director (m/w/d)** in Vollzeit, der mit uns gemeinsam eine vielversprechende Zukunft mitgestalten möchte.

Ihre Rolle

Die angebotene Position ist eine großartige Gelegenheit, in einem schnell wachsenden Unternehmen eine neue und aufregende Position zu übernehmen, in der Sie für den Erfolg und das Wachstum von derzeit 213 Immobilienbüros und 860 Immobilienmaklern in Deutschland mit verantwortlich sind.

Diese Stelle richtet sich an Bewerber, die über Erfahrungen und Fähigkeiten im Business Development, Consulting, Recruiting oder Vertrieb verfügen und den nächsten Karriereschritt machen wollen. Sie sollten analytisch und zielstrebig sein und über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten verfügen.

Die Position ist in Leinfelden-Echterdingen bei Stuttgart angesiedelt und ist verantwortlich für den Dialog und die Beziehungen zu unseren Franchisenehmern, internationalen RE/MAX Kollegen sowie Einflussnehmern und Entscheidungsträgern in diesem Bereich.

Ihr Aufgabengebiet

- Sie setzen ambitionierte Wachstumsziele um und verantworten die Performance und Weiterentwicklung der deutschlandweiten RE/MAX Immobilienbüros gemeinsam mit dem 5-köpfigen Team in der Business Development Abteilung
- Mit fachlicher Kompetenz, der motivierenden Führung Ihres Teams sowie Ideen für die Weiterentwicklung der RE/MAX Marke, setzen Sie die Wachstumsstrategie in Deutschland erfolgreich fort
- Sie begleiten unsere Immobilienshop-Inhaber ab der Unternehmensgründung über die gesamte Vertragslaufzeit hinweg
- und unterstützen sie bei der Verwirklichung Ihrer Wachstumsziele in Bezug auf Teamaufbau, Umsatz- und Teamentwicklung
- Sie erstellen Markt- und Wettbewerbsanalysen und identifizieren neue Trends und Wachstumspotenziale
- Sie tracken KPIs und erstellen Soll-Ist-Vergleiche und Forecasts
- Sie sind verantwortlich für die Team Ergebnisse der Business Development Abteilung anhand aussagekräftiger Performance-Statistiken
- Sie berichten an die Geschäftsleitung und arbeiten eng mit unseren internationalen Teams zusammen

Ihr Profil

- abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, Volkswirtschaftslehre oder Vergleichbares
- Berufserfahrung aus dem Bereich Business Development, Consulting, Recruiting oder Vertrieb

Business Developer Director (m/w/d)



für weltweit erfolgreichstes Immobilienmaklernetzwerk gesucht

- mehrjährige Erfahrung in Teamleiter Funktionen
- Fähigkeit, schnell einen guten Draht zu unseren Kunden und Teammitgliedern aufzubauen
- Kompetentes, souveränes Auftreten verbunden mit einer hohen Kontaktfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Begeisterungsfähigkeit und Einfühlungsvermögen
- analytisches Denkvermögen und zielorientiertes Vorgehen
- sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Reisebereitschaft für deutschlandweite und internationale Meetings
- ausgeprägtes Verhandlungsgeschick in deutscher und englischer Sprache
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Unser Angebot

- Wir arbeiten Sie professionell ein
- Bei uns können Sie sich durch Schulungen für Ihr Expertengebiet weiterentwickeln
- Wir bieten Ihnen eine betriebliche Altersvorsorge und Corporate Benefits
- Wir pflegen eine offene und kollegiale Unternehmenskultur
- Wir arbeiten in einem international tätigen, motivierten und innovativen Netzwerk
- Ein toller Team Spirit und regelmäßige gemeinsame Teamevents sind uns wichtig
- Wir beschäftigen Sie in Festanstellung und unbefristet

**Fühlen Sie sich angesprochen? Dann sollten wir uns definitiv unterhalten.
Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung gerne per
E-Mail zu:**

RE/MAX Germany
Headquarters
REF Real Estate Franchise GmbH
z. Hd. Frau Samina Julevic
Kohlhammerstr. 6, 70771 Leinfelden-Echterdingen
Tel. 0711 933 263 35
E-Mail: jobs@remax.de
Internet: www.remax.de