

Expansion Manager/in (m/w/d) Außendienst - Remote für weltweit erfolgreichstes Immobilienmaklernetzwerk gesucht



RE/MAX, gegründet 1973, ist das weltweit größte Immobilienmaklernetzwerk. Etwa 137.000 Makler auf ca. 8.300 Büros verteilt, sind derzeit in mehr als 110 Ländern für die Marke tätig. Das Headquarter von RE/MAX Germany hat seinen Sitz in Leinfelden-Echterdingen. Aktuell vermitteln in über 200 Immobilienbüros rund 800 Makler Immobilien in Deutschland.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams für die deutschlandweite Standortexpansion weiterer Immobilienshops, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **Expansion Manager/innen (m/w/d) im Außendienst**, die mit einem stetig wachsenden Unternehmen aufsteigen möchten.

Ihr Profil.

- Sie haben idealerweise eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium in der Betriebs- bzw. Immobilienwirtschaft abgeschlossen
- Im besten Fall bringen Sie Erfahrung aus Vertriebstätigkeiten, dem Service- und Dienstleistungsumfeld oder Vergleichbares mit
- In der stetigen Neukundenansprache sind Sie engagiert und enthusiastisch
- Sie haben ein kommunikationsstarkes und positives Auftreten
- Begeisterungsfähigkeit und Einfühlungsvermögen liegen Ihnen ausgesprochen gut
- Sie haben Freude am Umgang mit Menschen und im Aufbau neuer Kontakte
- Sie sind selbstbewusst und arbeiten eigeninitiativ
- Sie sind gerne unterwegs und beraten Ihre Interessenten im persönlichen Austausch

Fühlen Sie sich angesprochen? Wenn Ihnen die Tätigkeit ebenfalls zusagt, sollten wir uns kennenlernen.

Ihr Aufgabengebiet.

Sie sprechen mit Unternehmern aus der Immobilienbranche, gerne auch mit Quereinsteigern, die sich für die Branche interessieren und begeistern sie für einen RE/MAX Immobilienshop Standort. Das bedeutet:

- Sie analysieren die Zielgruppen in Ihrem Vertriebsgebiet und generieren Kontakte
- In einer Erstberatung bauen Sie die Kundenbeziehung zu Ihrem Interessenten weiter aus
- Im gesamten Prozess begleiten und beraten Sie den potenziellen neuen Partner bis zum Vertragsabschluss
- Sie bekommen ein maßgeschneidertes Vertriebsgebiet rund um Ihren Wohnort zugeteilt
- Von hier aus arbeiten Sie im Homeoffice und planen Ihre Kundenbesuche vor Ort

In regelmäßigen Abständen reisen Sie zum Teammeeting ins Headquarter an. Hier tauschen Sie sich zu Ihren Best Practices aus, sprechen über die gemeinsamen und individuellen Vertriebsziele und motivieren einander zu Höchstleistungen.

Expansion Manager/in (m/w/d) Außendienst - Remote
für weltweit erfolgreichstes
Immobilienmaklernetzwerk gesucht



Unser Angebot.

- Wir zahlen Ihnen eine attraktive Fixvergütung mit einer zusätzlichen Erfolgsvergütung für vermittelte Immobilienshop Standorte
- Wir stellen Ihnen ein Firmenfahrzeug zur Verfügung, auch zur privaten Nutzung
- Wir arbeiten Sie professionell ein
- Bei uns können Sie sich durch Schulungen für Ihr Expertengebiet weiterentwickeln
- Wir bieten Ihnen eine betriebliche Altersvorsorge und Corporate Benefits
- Wir pflegen eine offene und kollegiale Unternehmenskultur
- Wir arbeiten in einem international tätigen, motivierten und innovativen Netzwerk
- Ein toller Team Spirit und regelmäßige gemeinsame Teamevents sind uns wichtig
- Wir beschäftigen Sie in Festanstellung und zunächst befristet mit anschließender Übernahmeoption in ein unbefristetes Arbeitsverhältnis

Senden Sie uns gerne Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail und vorzugsweise in einem zusammengeführten PDF-Dokument an:

RE/MAX Germany
Headquarters
REF Real Estate Franchise GmbH
z. Hd. Frau Fabienne Finger
Kohlhammerstr. 6, 70771 Leinfelden-Echterdingen
E-Mail: jobs@remax.de
Internet: www.remax.de