



Sales Coordinator (m/w/d) Innendienst für weltweit erfolgreichstes Immobilienmaklernetzwerk gesucht

RE/MAX, gegründet 1973, ist das weltweit größte Immobilienmaklernetzwerk. Etwa 137.000 Makler auf ca. 8.300 Büros verteilt, sind derzeit in mehr als 110 Ländern für die Marke tätig. Das Headquarter von RE/MAX Germany hat seinen Sitz in Leinfelden-Echterdingen.

Aktuell vermitteln in über 200 Immobilienbüros rund 800 Makler Immobilien in Deutschland.

Zur Verstärkung unseres Sales Teams im Headquarter von RE/MAX Germany in Leinfelden-Echterdingen, suchen wir für die deutschlandweite Standortexpansion weiterer Immobilienshops **eine/n Sales Coordinator (m/w/d) Innendienst in Vollzeit**, der/die in einem stetig wachsenden Netzwerk mit aufsteigen möchte.

Ihr Profil.

- Sie haben Ihre kaufmännische Ausbildung oder Ihr Studium in der Betriebs- oder Immobilienwirtschaft erfolgreich abgeschlossen
- Sie bringen Erfahrung aus Vertriebsinnendienst- und/oder Assistenz-Tätigkeiten mit
- Flexibilität sowie eine ausgeprägte Sorgfalt und Struktur in Ihrer Arbeitsweise ist für Sie selbstverständlich
- Sie bezeichnen sich als Teamplayer und arbeiten gerne mit anderen Bereichen zusammen
- Digitale Trends/ Technologien und Social Media begeistern Sie
- Leidenschaft und Engagement gehören zu Ihrer Arbeitseinstellung
- Sie arbeiten selbstständig und dienstleistungsorientiert
- Mit MS Office und Salesforce arbeiten Sie problemlos
- Sie kommunizieren mit Kunden und Interessenten sicher und selbstbewusst
- Sie sind sicher in der englischen Sprache (in Wort und Schrift)

Fühlen Sie sich angesprochen? Wenn Ihnen das Tätigkeitsgebiet ebenfalls zusagt, sollten wir uns definitiv unterhalten.

Ihr Aufgabengebiet.

- Sie sind die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und den Vertriebskollegen im Außendienst
- Sie führen Online- und Offline-Marketingkampagnen durch und unterstützen so in der Akquisition neuer Kontakte
- Sie übernehmen die externe Kommunikation und laden bspw. zu Events ein
- Sie erstellen und versenden Angebots- und Vertragsunterlagen
- Sie halten den Kontakt zu bestehenden Kunden bzw. Interessenten
- Die Datenpflege und -analyse in unserem CRM-System ist ebenfalls ein Teil Ihrer Aufgaben
- Sie tracken die KPIs unserer Kollegen im Außendienst, fertigen Soll-Ist-Vergleiche an und erstellen Statistiken und Forecasts
- Sie sind verantwortlich für die Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen/-events, Teammeetings und Messen
- Die Erstellung von Präsentationen zur Kundenakquisition runden Ihr Tätigkeitsprofil ab



Sales Coordinator (m/w/d) Innendienst
für weltweit erfolgreichstes
Immobilienmaklernetzwerk gesucht

Unser Angebot.

- Wir arbeiten Sie professionell ein
- Bei uns können Sie sich durch Schulungen für Ihr Expertengebiet weiterentwickeln
- Wir bieten Ihnen eine betriebliche Altersvorsorge und Corporate Benefits
- Kostenfreie Getränke stehen für alle Mitarbeiter zur Verfügung
- Wir pflegen eine offene und kollegiale Unternehmenskultur
Wir arbeiten in einem international tätigen, motivierten und innovativen Netzwerk
- Ein toller Team Spirit und regelmäßige gemeinsame Teamevents sind uns wichtig
- Wir beschäftigen Sie in Festanstellung und unbefristet

Senden Sie uns gerne Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail und vorzugsweise in einem zusammengeführten PDF-Dokument an:

RE/MAX Germany
Headquarters
REF Real Estate Franchise GmbH
z. Hd. Frau Fabienne Finger
Kohlhammerstr. 6, 70771 Leinfelden-Echterdingen
E-Mail: jobs@remax.de
Internet: www.remax.de